

Madrid
29 de Octubre de 2012
Hotel NH Príncipe de Vergara

300€!

DE AHORRO
si se inscribe antes del
23 de Julio

SEMINARIO

POWER
Training



¿Su parque está fuera de garantías?
¡Asesórese para **tomar la mejor decisión de mantenimiento!**

Renegociación de **Contratos** de **Mantenimiento** en el **Sector Eólico**

Aprenda las **claves** para **conseguir un contrato al precio más bajo**
garantizando la **disponibilidad** de su parque

- La **elección**: ¿cómo **justificarlo internamente**?, ¿cuál es el **ahorro real** para la empresa?
- La **formalización**: ¿a qué **acuerdo inicial** llegar para **garantizar** el **servicio** de mantenimiento que **realmente necesita** la compañía?
- El **control** del mantenimiento **externalizado**: ¿qué **puntos** debe **vigilar** en el **día a día** para controlar el cumplimiento de lo pactado?

Un análisis teórico-práctico
presentado por una **PROFESIONAL**
DE RECONOCIDO PRESTIGIO



Cristina Río Chao
Responsable de Mantenimiento
GAS NATURAL FENOSA
RENOVABLES



¡Inscríbese ahora!

902 12 10 15

inscrip@iir.es • www.iir.es

TAMBIEN EN INCOMPANY

iir España
an **informa** business
bringing knowledge to life

25
ANIVERSARIO

Info**POWER**

Por qué le interesa acudir a nuestro Seminario

El 50% de la potencia instalada en España está fuera de garantía. **Es el momento de tomar decisiones sobre las opciones de mantenimiento** de las máquinas. ¿Cómo elegir la **mejor opción-modalidad** de contratos de Operación y Mantenimiento? ¿Cómo **renegociar** su nuevo **contrato** de mantenimiento? ¿Cómo **asegurarse el mejor precio por MW de mantenimiento**? ¿Cómo conseguir la **mejor disponibilidad** de sus equipos?

En definitiva, ¿**cómo conseguir el precio más bajo posible sin comprometer la disponibilidad** del parque?

En este Seminario realizará un **análisis práctico** de la **renegociación** de los **contratos de mantenimiento** en el Sector **Eólico**. De la mano de **nuestra Instructora**, podrá analizar cada una de las **áreas** que engloba la **renegociación** de contratos de mantenimiento eólico, definición, **responsabilidades, pliego de condiciones técnicas, clausulado, penalizaciones, fórmulas de control y supervisión** y líneas de **mejora**.

Un curso específicamente diseñado para:

Promotores de Parques Eólicos y Divisiones de Energías Renovables de Empresas Energéticas

- > Jefe de Mantenimiento
- > Director de Operación
- > Responsable de Explotación
- > Director de Producción
- > Director de Ingeniería
- > Responsable de Energías Renovables
- > Director Técnico
- > Responsable de Compras
- > Responsable Jurídico

Empresas Fabricantes, Proveedoras e Instaladoras de Proyectos de Energía Eólica Ingenierías y Consultoras de Energía

HORARIO

Lunes, 29 de Octubre de 2012

Recepción de los asistentes	9.15 h.
Inicio del Seminario	9.30 h.
Café	11.30 – 12.00 h.
Almuerzo	14.30 – 16.00 h.
Fin de la Jornada y clausura del Seminario	18.00 h.

PROGRAMA

MODULO 1

Tipos de contrato de mantenimiento eólico: por qué optar por un tipo de contrato y cómo justificarlo internamente. ¿Cuál es el ahorro real para la empresa?

- Decidiendo el tipo de mantenimiento a contratar. Desde la externalización total al full insource. Un análisis de los puntos críticos para decidir qué contratar
 - Comparativa de contratos y su idoneidad en función de cada caso: OEM source - full outsource
 - Tipos de contratos de mantenimiento en función de la provisión del servicio
 - Análisis e identificación de áreas susceptibles de contratación
 - Determinación de períodos idóneos de contratación del mantenimiento
 - La justificación del tipo de contrato elegido
 - > Justificación económica
 - > Justificación estratégica, defensa frente a desaparición de tecnólogos o abandono de la prestación del servicio integral

- Estructuras empresariales necesarias para la gestión del mantenimiento integral vs. no integral
- Análisis de casos en los que resulta idónea la contratación integral y no integral del mantenimiento

MODULO 2

Definición y formalización de la contratación del servicio de mantenimiento eólico. ¿Qué debe incluir en el acuerdo inicial con el tecnólogo/proveedor para garantizar el servicio de mantenimiento que realmente necesita la compañía?

- Análisis de la situación actual del mantenimiento como paso previo a la renovación del contrato
- Establecimiento de los objetivos, necesidades y requisitos
- Necesidades documentales. ¿Qué documentos deben ser proporcionados por el tecnólogo para poder realizar una subcontratación efectiva?
- Establecimiento de las responsabilidades en función del tipo de acuerdo
- Contrato de asistencia técnica y grandes repuestos con el tecnólogo como complemento necesario

MODULO 3

Pliego de condiciones técnicas, responsabilidades, clausulado y penalizaciones. ¿Qué puntos nunca deben olvidarse en la elaboración del pliego de condiciones para asegurarse un servicio de mantenimiento de calidad?

- Cómo elaborar el pliego de condiciones técnicas: apartados y estipulaciones a incorporar

- Definición de clausulado clave: cómo atar cláusulas legales, técnicas, financieras y de rescisión de contrato
- Qué responsabilidades son exigibles a la empresa contratada: cláusulas aseguradoras y de responsabilidad
- Establecimiento de una cláusula de disponibilidad garantizada. Definición de responsabilidades de las partes
- Cómo establecer un sistema de penalizaciones: criterios, tipos (fijo o variable) y articulación

MODULO 4

Evaluación, selección del contratista y negociación. ¿Cómo asegurarse no perder el control de la gestión?

- Cómo realizar una exhaustiva comparativa de ofertas: criterios de selección
- Definición de fronteras entre diferentes contratistas en parque. Sinergias
- Establecimiento del nivel de desagregación de contratos. Nivel de contratación de especialidades
- Fórmulas de negociación para el establecimiento y revisión de costes

MODULO 5

Control y supervisión del mantenimiento externalizado. ¿Cómo controlar el cumplimiento de lo pactado?

- Cómo evitar perder el control técnico de los servicios contratados
- Fórmulas de seguimiento de prestaciones y ratios de control del mantenimiento
- Herramientas y sistemas de control y automatización del seguimiento
- Monitorización del nivel de servicio: herramientas e indicadores

- Control de informes de contratos
- Qué puntos clave deben vigilarse en el día a día

MODULO 6

Análisis de líneas de mejora técnico-económicas, revisión y modificación del contrato

- Revisión y evolución del contrato
- Cómo mejorar los resultados técnicos obtenidos
- Cómo identificar los problemas de forma proactiva
- Examen de resultados para su seguimiento

NUESTRA EXPERTA



Cristina Río Chao

Ingeniera Industrial, por la Universidad de Coruña. Comienza su carrera profesional en el Departamento de Mantenimiento Mecánico

de la Central Térmica de Endesa de As Pontes (Coruña). Desempeña a posteriori funciones de Responsable de Gestión de Proceso en la empresa Ecotecnia en su planta de ensamblaje de aerogeneradores. En 2001 se incorpora a Norcontrol Applus, desarrollando diferentes servicios para el sector energético e industrial desde el puesto de Jefe de Departamento de Supervisión, Inspección y Diagnóstico de la empresa. En 2006 se integra en el equipo de Explotación de Enel Unión Fenosa Renovables y se responsabiliza de cambio de filosofía de mantenimiento integral de plantas de producción, liderando la migración a mantenimientos no integrales. Actualmente, es Responsable de Mantenimiento de Gas Natural Fenosa Renovables de energía eólica y mini hidráulica.

CON AGRADECIMIENTO A

EOLICCAT

10% de descuento para los Asociados de EOLICCAT que se inscriban a este Seminario

MEDIA PARTNERS

InfoPOWER

Be energy

Efikos

EL DERECHO
GRUPO FRANCIS LEFEBVRE

energelia

formaZion.com

SUELOSOLAR



InfoPOWER
#infopower

Por qué suscribirse a InfoPower

Recibirá mensualmente:

- > Los artículos que Vd. debe leer
- > Los reportajes de plantas que debe conocer
- > La información más profesional, útil y actual del sector

15% DE DESCUENTO en este Seminario si Vd. es suscriptor y/o anunciante

¿Necesita algún reportaje ya publicado?

SERVICIO BIBLIOTECA INFOPOWER

Aproveche la Oferta
4 PLANT REPORTS
por sólo 70 €

Suscríbese GRATIS a la Newsletter de Infopower

www.infopower.es

Solicite más información:

Vanessa López

Tel. 91 700 01 79

suscriptores@informanews.es

Beneficiése de ser social: plantee sus cuestiones y reserve a través de



@iiR_Spain
#iiREventos



facebook.com/
iirspain.com



Empresa
iiR España



youtube.com/
iirspain



flickr.com/photos/
iirspain

¿Cómo inscribirse?

Elija entre estas 5 opciones para enviarnos sus datos

www.iir.es inscrip@iir.es

- ▶ t: 902 12 10 15 - 91 700 48 70
- ▶ f: 91 319 62 18
- ▶ Príncipe de Vergara, 109
28002 Madrid

El Departamento de Atención al Cliente se pondrá en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Renegociación de Contratos de Mantenimiento en el Sector Eólico

Madrid, 29 de Octubre de 2012

BS1298

PRECIO	1.299€*	3ª INSCRIPCIÓN
Si efectúa el pago		DESCUENTO 15%
Hasta el 28 de Septiembre	1.099€*	
Hasta el 23 de Julio	999€*	
* IVA no incluido		
Consulte Precios Especiales en América Latina		

Precio Suscripción Infopower: **78€** + 18% IVA

iiR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

LUGAR DE CELEBRACION

Hotel NH Príncipe de Vergara
Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

iiR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION

Beneficiése de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información

No puedo asistir. Estoy interesado en su documentación

Div./BAF

INFORMACION GENERAL

CERTIFICADO DE ASISTENCIA

A todos los asistentes que lo deseen se les expedirá un Certificado Acreditativo de Asistencia a este evento.

CANCELACION

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenos con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iiR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración.

(**) En caso de cancelación del evento por parte de iiR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Hasta 5 días antes, iiR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

ALOJAMIENTO

Beneficiése de la mejor tarifa disponible en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes Iberia, e-mail: Valladolid.laboradores@viajesiberia.com o Tel. 98 321 95 70, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.

TRANSPORTISTA OFICIAL

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un descuento del 45% en Business y del 50% en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un 30% de descuento sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIVIAJES (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes Iberia, indicando el Tour Code BT2IB21MPE0020.

TRANSPORTE OFICIAL TERRESTRE

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un descuento del 30% en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convenional. Beneficiése de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.



Datos personales: En cumplimiento con el artículo 5 de la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de Diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal. Le informamos de que los datos personales que aporte en el presente formulario serán incorporados a los ficheros de "Institute for International Research España, S.L.", debidamente inscritos ante la Agencia Española de Protección de Datos, y cuyos finalidades son la gestión y cumplimiento de la relación establecida como consecuencia de la inscripción en el evento a que hace referencia, así como la gestión por parte de iiR de la selección de los asistentes al mismo, así como la realización de envíos publicitarios acerca de las actividades, servicios, ofertas, promociones especiales y de documentación de diversa naturaleza y por diferentes medios de información comercial, además de la gestión de la información de la que se dispone para la promoción de eventos, seminarios, cursos o conferencias que pudieran resultar de interés para los inscritos, de acuerdo con las labores de segmentación y obtención de perfiles relativas a los mismos, todo ello al objeto de personalizar el trato conforme a sus características y/o necesidades. Mediante la presente, usted queda informado y consiente que sus datos puedan ser cedidos a patrocinadores, publicaciones, expositoras en ferias y otros sujetos en base a la relación que iiR mantiene con los mismos para procurar una mayor eficiencia de la gestión de sus actividades. Para el ejercicio de los derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición de sus datos por parte de iiR, deberá remitir un escrito identificado con la referencia "Protección de Datos" a "Institute for International Research España, S.L.", con domicilio social en la calle Príncipe de Vergara nº 109, 28002 Madrid, en el que se concrete la solicitud y al que acompañe fotocopia de su Documento Nacional de Identidad.



iiR Doc

iiR España le ofrece la documentación formativa más completa de su sector
Sistemas de control centralizado y supervisión de Parques Eólicos

Para adquirirla, contacte con:
Vanessa López • Tel. **91 700 01 82**
documentacion@iirspain.com • www.iir.es/doc

Evento recomendado



Director de Expansión Internacional
Madrid,
9 de Octubre de 2012

¿Por qué elegir iiR?

iiR España es Líder desde hace más de **20 años** en el desarrollo y gestión de contenidos y eventos para empresas. Pertenece al **Grupo Informa plc**, el mayor especialista en contenidos académicos, científicos, profesionales y comerciales a nivel mundial. Cotizado en la Bolsa de Londres, el grupo cuenta con **10.500** empleados en **40 países**, **150 unidades operativas** y más de **120 líneas de negocio** distintas:

- + **12.000 eventos** a través de compañías como **iiR, IBC o Euroforum**
- + **40.000 títulos académicos** en catálogo a través de marcas tan prestigiosas como **Taylor & Francis o Routledge**
- Soluciones estratégicas de **performance improvement** a través de marcas tan reconocidas como **ESI Internacional, Achieve Global, Forum o Huthwaite**

En **España**, ofrece un servicio de formación e información integral con productos innovadores que, anualmente, eligen más de **8.000 profesionales**:

- **Programas presenciales:** + **500** seminarios, cursos, conferencias, encuentros y congresos de producción propia anuales
- **Formación In Company:** + **200** cursos diseñados e impartidos de forma exclusiva para cada empresa
- **Formación on line:** Written Courses, E-learning, Web Seminars, Eventos Virtuales y Documentación Técnica de alto valor añadido y contenido de máximo interés

Además, comparte sinergias de negocio con **Grupo Info:** empresa editora de las revistas técnicas Infomarine, Infopower, Infoenviro e Infodomus.

¿Sabe que iiR es mucho más que eventos? Descubra todos nuestros servicios

Formación In Company

Paloma Palencia
Tel. 91 700 06 80 • ppalencia@iirspain.com

Documentación On Line

Vanessa López
Tel. 91 700 01 82 • Fax 91 141 36 15 • documentacion@iirspain.com

Acciones de patrocinio y eventos a medida

Nacho Flores
Tel. 91 700 49 05 • Móvil: 609 883 316 • sponsor@iir.es

Written Courses

Dpto. Customer Relations
Tels. 902 12 10 15 / 91 700 48 70 • emartin@iirspain.com

E-learning

Susana Conde
Tel. 91 700 42 75 • sconde@iirspain.com

Eventos Virtuales

Dpto. Sponsor
Tel. 91 700 49 05 • sponsor@iir.es

www.informa.com

www.iir.es