

Madrid,
18 y 19 de Septiembre de 2012
Hotel NH Príncipe de Vergara

Incluye

- Caso práctico de coste de acceso a terceros de la red
- Revisión práctica de los distintos tipos de contratos
- Desarrollos Normativos de los Códigos de Red Europeos

100% satisfacción en las anteriores convocatorias

Ahorre
300€
si efectúa el pago
hasta el
13 de Julio

4º SEMINARIO ESPECIALIZADO

POWER
Training



Descubra todos los aspectos técnicos, jurídicos y económicos de la compra y gestión del gas

Contratos de Compra de Gas 2012

¡Novedad!

Incluye revisión actualizada con los últimos cambios normativos

Impartido por

Jacobo Balbás
UNION FENOSA GAS

Alejandro Alonso
CNE

Rafael del Río Huertas
IBERDROLA

Antonio Canseco García-Pita
EGL ENERGIA IBERIA

Margarita Hernando
BLUESULA

Pablo Martín
UNION FENOSA GAS

Resuelva todas sus dudas sobre la complejidad de este mercado

- Los **mercados internacionales** y su **influencia** en el **suministro**
- Legislación **básica europea** y **española**
- Funcionamiento del **Sistema Gasista Español**

Identifique los aspectos críticos de

- Contratos de **Aprovisionamiento** de **GNL**
- Contratos de **Canalizado**
- Contratos de **Almacenamiento**
- Contratos de **Regasificación**
- Contratos de **Transporte y Distribución**
- Trading: **gestión** de los **contratos a corto y largo plazo**

iir España 
an **informa** business
bringing knowledge to life

Info**POWER**

¡Inscríbese ahora!

902 12 10 15

inscrip@iir.es • www.iir.es

TAMBIEN EN INCOMPANY

Contratos de Compra de Gas 2012



Asista al único curso de formación sobre Contratos de Compra de Gas

- Conozca la **legislación básica europea y española** que afecta a los **Contratos de Compra de Gas**
- Analice los **detalles** de la **contratación** del **acceso** de **terceros** a las **infraestructuras**
- Conozca la **regulación** de **peajes** y **cánones** de **acceso**
- Estudie las **tarifas** de **gas** de **último recurso**
- Analice el **coste de acceso a terceros de la red**
- Identifique los distintos **tipos** de **contratos** y profundice en las **particularidades** de cada uno de ellos
- Descubra el **funcionamiento** del **Trading** de gas

Resuelva todas sus dudas sobre

- Las **cláusulas** de ventana en los **contratos** de **GNL**
- Las **Club Rules** en los **contratos** de **aprovisionamiento** de **GNL**
- Los **derechos** y **obligaciones** en los **Contratos** de **Almacenamiento**
- Las **obligaciones** de **entrega** y **retirada** en los **Contratos** de **Regasificación**

¿Quién debe asistir?

Comercializadoras y Distribuidoras de Gas

- Director General
- Director Comercial
- Resp. de Regulación
- Resp. de Operaciones y Mercado
- Resp. de Contratación
- Resp. de Trading
- Resp. de Asesoría Jurídica

Grandes Consumidores

- Resp. de Energía
- Resp. de Compras
- Resp. de Contratación
- Resp. de Mantenimiento Industrial

Ciclos Combinados y Cogeneración

- Resp. de Planta
- Resp. de Contratación
- Resp. de Asesoría Jurídica
- Director Económico-Financiero

Ingenierías y Consultorías de Energía

- Director Comercial
- Ingeniero
- Resp. de Proyectos

Bufetes de Abogados

- Area de Derecho Energético

Seminarios Recomendados

Instalaciones Eléctricas de Media y Baja tensión

Madrid, 18 y 19 de Septiembre de 2012

Contratos de Suministro Eléctrico

Madrid, 20 de Septiembre de 2012

Grid Code

Madrid, 25 de Septiembre

Plantas de Cogeneración

Madrid, 27 de Septiembre

Cables de Media Tensión

Madrid, 3 de Octubre de 2012

Contratos de Servicios Energéticos

Madrid, 4 de Octubre de 2012

Internacionalización del Negocio Eólico

Madrid, 23 de Octubre de 2012

REMIT, EMIR y MIFID para Mercados Energéticos

Madrid, 25 de Octubre de 2012

MEDIA PARTNERS

InfoPOWER

Be energy

Efikos news

Ejecutivos.es

EL DERECHO
GRUPO FRANCIS LEFRANC

PROGRAMA**Jornada I. Madrid, 18 de Septiembre****8.45**

Recepción

9.00

Inicio de la Sesión

Panorámica global del sector del gas natural. Mercado mundial del gas. Mercados mayoristas de gas a nivel mundial

- Panorámica general del sector gasista internacional
- La cadena del gas: del yacimiento al consumidor
- Los mercados internacionales y su influencia en el suministro
- La oferta y la demanda de gas en España

Jacobo Balbás

Manager
Análisis de Mercado y Regulación
UNION FENOSA GAS

11.30

Café

12.00**Regulación del mercado de gas en España. Incluye up-to-date con las últimas novedades normativas**

- Legislación Europea. Las novedades del tercer paquete energético
- Desarrollos en curso de Códigos de Red Europeos
- Legislación Básica Española. Visión general de la normativa del gas y los reglamentos principales (Ley Hidrocarburos; RD 1434/2002; RD 949/2001)
- Regulación de peajes y cánones de acceso y tarifas de último recurso
- El comparador de ofertas de gas y electricidad de la CNE

Alejandro Alonso

Subdirector de Mercado de Gas
COMISION NACIONAL DE ENERGIA

14.00

Almuerzo

15.30**Contratos de transporte y distribución**

- El sistema de transporte y distribución
- Contratación del acceso
- Asignación de capacidad y gestión de congestiones
- Análisis de viabilidad
- Precios regulados
- Implicaciones de los desarrollos europeos en curso

Rafael del Río Huertas

Responsable de Regulación de Comercial y Gas
IBERDROLA

16.30**Trading: gestión de los contratos**

- Optimización de los contratos a corto y largo plazo
- Contratos Spot
- Riesgos de los contratos y gestión de los mismos

Antonio Canseco

Responsable de Estructuración
EGL ENERGÍA IBERIA

18.00

Fin de la 1ª Jornada

Jornada II. Madrid, 19 de Septiembre**8.45**

Recepción

9.00

Inicio de la Sesión

Introducción a la compra de gas

- Compra y gestión del gas
- Sujetos involucrados

Contratos de Aprovisionamiento de GNL

- Las Partes
- Suministro vs aprovisionamiento
- Características generales
- Compra de Gas Natural
 - > Duración, inicio, cláusulas de ventana
 - > Cantidades y flexibilidades
 - > Revisión de Precios
 - > Programación y nominación
- Compra de GNL
 - > Duración, inicio, cláusulas de ventana

- > Cantidades y flexibilidades
- > Revisión de Precios
- > Shipping
- > Programación
- Compra de feed gas y venta de GNL
- > Condiciones suspensivas
- > Plazos
- > Responsabilidades

Contratos de Canalizado

- Gas Natural vs GNL
- Obligaciones de las partes
- Cantidades y Flexibilidades

Contratos de Almacenamiento

- Almacenamiento subterráneo
- Derechos y obligaciones de las partes
- Forma de contratación

Contratos de Regasificación

- Servicios incluidos
- Obligaciones de entrega y retirada
- Fuerza mayor, incumplimientos

Caso práctico**Margarita Hernando**

Socia
BLUESULA

14.00

Almuerzo

15.30**Funcionamiento del Sistema Gasista Español**

- Esquema de funcionamiento del Sistema gasista español
- Principales infraestructuras
- Normas de Gestión Técnica del Sistema
- Planificación de los programas operativos
- Coste de acceso a terceros de la red

Caso práctico**Pablo Martín**

Subdirector General Comercial y Logística
UNION FENOSA GAS

18.00

Fin del Seminario

Nuestros Instructores

Jacobo Balbás. Manager Análisis de Mercado y Regulación. **UNION FENOSA GAS**

Ingeniero de Minas por la Universidad Politécnica de Madrid y PDD por el Instituto de Empresa, así como diversos estudios de Posgrado y Doctorado en la UPM y el ICAI. Lleva 15 años trabajando en el sector gasista dentro del Grupo UNION FENOSA, con responsabilidades diversas en el área de Planificación y Estrategias de UFGeneración, en la Dirección Técnica de UF y posteriormente en la S.Gral. de Aprovisionamiento y Operaciones de UFGAS. Es coautor del libro "El gas natural: del yacimiento al consumidor", así como profesor de distintos Masters en el Club Español de la Energía y en la Universidad Pontificia Comillas.

Alejandro Alonso Suárez. Subdirector de Transporte, Distribución y Calidad de Servicio de Gas. **CNE**

Licenciado en Químicas por la Universidad de Oviedo (donde obtuvo el Premio Extraordinario de Licenciatura de la promoción de 1990), es Doctor en Ciencias Químicas por la Universidad de Alicante y Licenciado en Económicas por la Universidad Nacional de Educación a Distancia
 Trayectoria Profesional: Ha trabajado en la Industria Española del Aluminio (Inespal) (1991- 1992), y en Gas Natural (1993-2000). Desde el año 2000 hasta la actualidad, desempeña el cargo de Subdirector de Transporte, Distribución y Calidad de Servicio de gas en la Comisión Nacional de Energía.

Rafael del Río. Responsable de Regulación de Comercial y Gas. **IBERDROLA**

Es Ingeniero Industrial y actualmente responsable de Regulación de Comercial y Gas en IBERDROLA. Lleva 16 años desempeñando diversas responsabilidades relacionadas con la regulación de los sectores de electricidad, gas natural y telecomunicaciones así como con la planificación estratégica de la compañía. Durante los últimos años ha participado activamente en la mejora normativa de los sectores de electricidad y de gas natural.

Antonio Canseco García-Pita. Responsable de Estructuración. **EGL ENERGIA IBERIA**

Entre 1997 y 2000 fue Trader Mercado Mayorista Electricidad en Iberdrola Generación. En 2000 empezó a trabajar como Trader dentro de la JV entre Endesa Europa y Morgan Stanley que tenía como objetivo desarrollar la actividad de trading de electricidad en Centroeuropa. Posteriormente continuó como Subdirector de Estructuración de Endesa Europa. En 2006 fue el Responsable de iniciar y desarrollar el negocio de Derivados de Materias Primas como Responsable de la Mesa de Trading de Derivados de Materias Primas en Banco Santander. Actualmente es Responsable de la actividad de Estructuración en EGL Energía Iberia

Margarita Hernando Martínez-Arroyo. Socia. **BLUESULA**

Margarita Hernando es abogada con 21 años de experiencia en Energía gran parte de los cuales los ha dedicado al sector del gas habiendo asesorado en proyectos de licuefacción (Trinidad, Perú, etc.), en la compraventa de GNL (España, EEUU, etc.), en la compraventa de gas (España, EEUU, etc.), en proyectos de regasificación (España, Canadá, Albania, etc.) y proyectos de almacenamiento subterráneo de gas (España). Ha trabajado en ENAGAS y en Eversheds Lupicinio como Responsable del Departamento de Energía e Infraestructuras. Actualmente es socia de BLUESULA. Entre sus clientes hay tanto empresas nacionales como a extranjeras y gobiernos.

Pablo Martín Zaforas. Subdirector General Comercial y Logística. **UNION FENOSA GAS**

Ingeniero de Minas por la Universidad Politécnica de Madrid y EMBA por el IESE. Comenzó su carrera profesional en 1994 dentro del Grupo Gas Natural ocupando diferentes responsabilidades dentro de las áreas de Desarrollo de Infraestructuras, Planificación, Marketing y Ventas. Posteriormente en 1998 se incorporó al Grupo Unión Fenosa y ocupó diferentes responsabilidades dentro del negocio eléctrico como son la compra de energía, operaciones, demanda y precios. En el año 2000 se incorporó a Unión Fenosa Gas, donde trabaja actualmente y donde ha ocupado diferentes ocupaciones dentro del área comercial y de operaciones como son las ventas a grandes clientes y ciclos combinados, demanda y precios, logística y operaciones, etc.



Por qué suscribirse a InfoPower

Recibirá mensualmente:

- > Los artículos que Vd. debe leer
- > Los reportajes de plantas que debe conocer
- > La información más profesional, útil y actual del sector

15% DE DESCUENTO

en este Seminario si Vd.

es suscriptor y/o anunciante

¿Necesita algún reportaje ya publicado?

SERVICIO BIBLIOTECA INFOPOWER

Aproveche la Oferta

4 PLANT REPORTS por sólo 70 €

Suscríbase GRATIS a la Newsletter de Infopower

www.infopower.es

Síguenos en FACEBOOK y TWITTER

Toda la actualidad, lecturas, eventos y videos del sector energético nacional e internacional a tan solo un click



facebook.com/InfoPowerNews



twitter.com/InfoPower_news
 #infopower



PowerEvents - Infopower & iIR
 España - All Energy

Solicite más información:

Elena Martín

Tel. 91 700 48 90

suscriptores@informanews.es

Beneficiarse de ser social: plantee sus cuestiones y reserve a través de



¿Cómo inscribirse?

Elija entre estas 5 opciones para enviarnos sus datos

www.iir.es inscrip@iir.es

▶ t: 902 12 10 15 - 91 700 48 70

▶ f: 91 319 62 18

▶ Príncipe de Vergara, 109
28002 Madrid

El Departamento de Atención al Cliente se pondrá en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Contratos de Compra de Gas 2012

Madrid, 18 y 19 de Septiembre de 2012 BS1332

**PRECIO ESPECIAL
2 SEMINARIOS**

PRECIO	1.599€*	1.799€*
Si efectúa el pago hasta el 27 de Julio	1.399€*	1.599€*
Si efectúa el pago hasta el 13 de Julio	1.299€*	1.499€*

*18% de IVA no incluido Consulte Precios Especiales en América Latina

Consulte Precios para A.A.P.P. y PYMES

3ª INSCRIPCIÓN - DESCUENTO 15%

Precio Suscripción Infopower: **78€** + 18% IVA

iiR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

LUGAR DE CELEBRACION

Hotel NH Príncipe de Vergara
Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

IIR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION. Beneficiarse de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información.

No puedo asistir. Estoy interesado en su documentación

Div. B/MB/E

INFORMACION GENERAL

CERTIFICADO DE ASISTENCIA

A todos los asistentes que lo deseen se les expedirá un Certificado Acreditativo de Asistencia a este evento.

CANCELACION

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborales antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (**). Y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción.

iiR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración.

(**) En caso de cancelación del evento por parte de iiR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Hasta 5 días antes, iiR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

ALOJAMIENTO

Beneficiarse de la mejor tarifa disponible en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes Iberia. e-mail: valladolid.labradores@viajesiberia.com o Tel. 98.321.95.70, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.

TRANSPORTE OFICIAL TERRESTRE

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre en 2012 obtendrán un descuento del 30% en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional. Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.

TRANSPORTE OFICIAL

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un descuento del 45% en Business y del 50% en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia e Iberia Express. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un 30% de descuento sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902.400.500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes Iberia, indicando el Tour Code **BT21621MPE0020**



renfe

IBERIA

Datos personales: En cumplimiento con el artículo 5 de la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de Diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos de que los datos personales que aporte en el presente formulario serán incorporados a los ficheros de "Institute for International Research España, S.L.", debidamente inscritos ante la Agencia Española de Protección de Datos, y cuyas finalidades son la gestión y cumplimiento de la relación establecida como consecuencia de la inscripción en el evento a que hace referencia, así como la gestión por parte de iiR de la selección de los asistentes al mismo, así como la realización de envíos publicitarios acerca de las actividades, servicios, ofertas, promociones especiales y de documentación de diversa naturaleza y por diferentes medios de información comercial, además de la gestión de la información de la que se dispone para la promoción de eventos, seminarios, cursos o conferencias que pudieran resultar de interés para los inscritos, de acuerdo con las labores de segmentación y obtención de perfiles relativa a los mismos, todo ello al objeto de personalizar el trato conforme a sus características y/o necesidades. Mediante la presente, usted queda informado y consiente que sus datos puedan ser cedidos a patrocinadores, publicaciones, expositores en ferias u otros sujetos en base a la relación que iiR mantiene con los mismos para procurar una mayor efectividad. Para el ejercicio de los derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición de sus datos por parte de iiR, deberá remitir un escrito identificado con la referencia "Protección de Datos" a "Institute for International Research España, S.L.", con domicilio social en la calle Príncipe de Vergara nº 109, 28002 Madrid, en el que se concrete la solicitud y al que acompañe fotocopia de su Documento Nacional de Identidad.

iiR Doc



iiR España le ofrece la documentación formativa más completa de su sector Energy Derivatives

Para adquirirla, contacte con:
Vanessa López • Tel. **91 700 0182**
vlopez@iirspain.com • www.iir.es/doc

¿Por qué elegir iiR?

iiR España es líder desde hace más de **20 años** en el desarrollo y gestión de contenidos y eventos para empresas. Pertenece al **Grupo Informa plc**, el mayor especialista en contenidos académicos, científicos, profesionales y comerciales a nivel mundial. Cotizado en la Bolsa de Londres, el grupo cuenta con **10.500** empleados en **40 países**, **150 unidades operativas** y más de **120 líneas de negocio** distintas:

- **+ 12.000 eventos** a través de compañías como **iiR, IBC** o **Euroforum**
- **+ 40.000 títulos académicos** en catálogo a través de marcas tan prestigiosas como **Taylor & Francis** o **Routledge**
- Soluciones estratégicas de **performance improvement** a través de marcas tan reconocidas como **ESI Internacional, Achieve Global, Forum** o **Huthwaite**

En España, ofrece un servicio de formación e información integral con productos innovadores que, anualmente, eligen más de **8.000 profesionales**:

- **Programas presenciales: + 500** seminarios, cursos, conferencias, encuentros y congresos de producción propia anuales
- **Formación In Company: + 200** cursos diseñados e impartidos de forma exclusiva para cada empresa
- **Formación on line:** Written Courses, E-learning, Web Seminars, Eventos Virtuales y Documentación Técnica de alto valor añadido y contenido de máximo interés

Además, comparte sinergias de negocio con **Grupo Info:** empresa editora de las revistas técnicas Infomarine, Infopower, Infoenviro e Infodomus.

www.informa.com

www.iir.es

Precio Especial 2 Seminarios



Contratos de Suministro Eléctrico + Contratos de Compra de Gas

PDF