

Seminario Práctico

Anticípese y fortalezca la seguridad jurídica de sus operaciones comerciales internacionales

Garantías y Contragarantías en el Comercio Internacional

Analice la operativa, características y efectos jurídicos de los distintos tipos de garantías

Ante el incremento de riesgo jurídico-financiero en este tipo de operaciones, Vd. debe:

- > Demostrar su solvencia con los instrumentos más adecuados
- > Exigir garantías con las fórmulas más eficaces



¡Inscríbese ahora!

902 12 10 15

inscrip@iir.es • www.iir.es

TAMBIEN EN INCOMPANY

Madrid, 5 de Julio de 2012
Hotel NH Príncipe de Vergara

iir España ²⁵
an informa business
bringing knowledge to life



Revisión exhaustiva de

- ✓ Fianza
- ✓ Aval y Pre-Aval
- ✓ Bid Bond
- ✓ Crédito Stand-By
- ✓ Advance Payment Guarantee
- ✓ Performance Bond
- ✓ Maintenance Guarantee
- ✓ Retention Bond
- ✓ On Demand Bond
- ✓ Confort Letters

Incluye soluciones jurídicas a los conflictos derivados de la interpretación y ejecución de garantías

300€ !

DE AHORRO
si se inscribe antes del
11 de Mayo

Metodología Didáctica

Un Seminario con una fórmula dinámica y eminentemente participativa

FIJACION DE OBJETIVOS

Durante los primeros 15 minutos, los asistentes expondrán sus 3 objetivos básicos a alcanzar en este Seminario. El Instructor, en función de las prioridades del grupo, enfocará el curso hacia los temas de mayor interés y preocupación. Esta sesión sirve para dar a conocer a los participantes entre sí y es imprescindible para la interactividad del grupo.

INTERACTIVA

El Instructor desarrollará una metodología que promueva la participación y discusión de los asistentes durante toda su exposición y donde podrán aportar la experiencia práctica de cada uno.

PARTICIPATIVA Y CON INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS

Los resultados serán contrastados con la experiencia y necesidades específicas de los participantes para conseguir el máximo aprovechamiento del Seminario y crear un clima de debate y de aportaciones al grupo.

PRACTICA

Análisis y valoración de un caso práctico que le ayudará a pasar de la teoría a la práctica en el Seminario.

Media Partners

**EL DERECHO**
GRUPO FRANCIS LEFEBVRE

**formaZion**
.com

**Moneda**
Única

MADRID
Jueves, 5 de Julio de 2012

HORARIO

Recepción de los asistentes	9.15 h.
Apertura del Seminario	9.30 h.
Café	11.30 – 12.00 h.
Almuerzo	14.00 – 15.30 h.
Fin de la Jornada y clausura del Seminario	18.30 h.

PRESENTACION

El concepto genérico de garantía tiene varias acepciones. El sentido más general se refiere a cualquier **medida de protección** contra un **peligro** o un riesgo, ya sea este probable o inminente (en cuyo caso se conceptúa jurídicamente como peligro). La operativa del comercio internacional implica un mayor grado de riesgos. En el ámbito mercantil vinculado a las transacciones comerciales se entiende por garantía una forma de compromiso asumido por el vendedor frente al comprador, relacionado directamente con la entrega de la mercancía en las condiciones pactadas por las partes.

PROGRAMA

MODULO I

ANALISIS PREVIOS DE LOS ASPECTOS MAS RELEVANTES DE LAS GARANTIAS EN EL COMERCIO

- Concepto: distintas acepciones de garantía
- Cumplimiento y uso común de la garantía como instrumento de seguridad jurídica
- Modalidades, dinámica y funcionamiento

- > Garantías reales
- > Garantías personales
- > Garantías bancarias

MODULO II

LA FIANZA

- La fianza: la garantía más usual en los negocios, ¿por qué?
- El contrato de fianza. Concepto, naturaleza y caracteres
- Sujetos intervinientes, objeto y modalidades
- La excusión de bienes: dinámica y funcionamiento
- Liberación y extinción de la fianza
- Efectos jurídicos de la fianza

MODULO III

GARANTIAS EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

- Las garantías en el comercio internacional: visión general
- Figuras y conceptos básicos
- La fianza en el comercio internacional: las URBC (Publicación núm. 524) CCI
- Reglas uniformes sobre garantías a primera demanda, créditos documentarios y créditos contingentes
- La fianza contractual en el comercio internacional
- Reclamación y extinción de la fianza
- Legislación aplicable y solución de controversias derivadas de la interpretación y/o ejecución del contrato

MODULO IV

ANALISIS DE LAS FIGURAS, DINAMICA Y FUNCIONAMIENTO DE LAS GARANTIAS EN EL COMERCIO EXTERIOR

- El Pre-Aval en el comercio internacional: estructura y funcionamiento
- El aval en el comercio internacional. Aval en divisas para pagos al exterior

- La garantía de licitación "Bid Bond"
 - El crédito Stand-By
 - La garantía de devolución de anticipos o "Advance Payment Guarantee"
 - La garantía de correcta ejecución o "Performance Bond"
 - La garantía de mantenimiento o "Maintenance Guarantee"
 - La garantía de retención o "Retention Bond"
 - La garantía a primer requerimiento "On Demand Bond"
- > Concepto
- > Características y modalidades
- > Diferencias entre demanda a primer requerimiento y fianza
- > Funcionamiento y extinción
- > Ventajas e inconvenientes de la garantía a primer requerimiento
- > Tratamiento de las garantías a primer requerimiento en el Derecho Español y en el Derecho Internacional: las reglas uniformes relativas a las garantías a primera demanda (URDG)
- Las cartas de patrocinio o "Confort Letters" en el comercio internacional
- > Concepto y modalidades
- La carta de patrocinio débil: dinámica y funcionamiento
 - La carta de patrocinio fuerte: dinámica y funcionamiento

MODULO V

USO DE LAS CONTRAGARANTIAS EN EL COMERCIO EXTERIOR

- Concepto jurídico y características de las contragarantías en el comercio internacional
- Contenido y efectos del contrato de contragarantía
- Dinámica y funcionamiento de la garantía contragarantizada en el comercio internacional
- Las contragarantías bancarias y las URDG
- Análisis de modelo de contragarantía a primer requerimiento

Nuestro Experto



Gregorio Cristóbal Carle

Licenciado en Derecho por la Universidad Privada de Navarra. Máster en Comercio Exterior. Máster en Alta Dirección de Pymes. Gregorio es un experto

Consultor de Internacionalización de Empresas, con experiencia como Consultor UE – Latinoamérica, Consultor AI-Invest- Latinoamérica y Consultor BID. Más de 800 asistencias técnicas y consultoría a empresas en procesos de salida a mercados exteriores. Areas: Posicionamiento estratégico internacional de empresas. Management global. Estructuración y sistematización de procedimientos. Marketing internacional. Negociación, legislación y contratación internacional. Financiación internacional y gestión de cobros y pagos. Arbitraje comercial internacional. Tiene una amplia experiencia en: Mercado UE y Latinoamérica (Méjico, Guatemala, El Salvador, Costa Rica, Ecuador, Venezuela, Bolivia, Colombia, Perú, Chile, Argentina...) Ha sido docente en prestigiosas Universidades y Escuelas de Negocios (España y Latinoamérica). Ejerce funciones de árbitro comercial internacional en España y Latinoamérica. Entre sus publicaciones más destacadas se encuentra el libro "Los Contratos en el Marketing Internacional", Editorial ESIC 2004 del que es coautor, y cuenta con más de 200 artículos publicados en medios especializados (España, Latinoamérica).

EVENTOS RECOMENDADOS



Redacción de Contratos Internacionales

Madrid • 30 y 31 de Mayo de 2012



Cómo establecerse en el extranjero

Madrid
12 de Junio de 2012

Un Seminario imprescindible para:

- > Aprender cómo hacer un **uso adecuado y rentable** de las **garantías**
- > Conocer cómo convertirlas en **instrumento de seguridad jurídica**
- > Identificar las **necesidades y criterios** para su uso
- > Analizar los distintos **modelos de garantías** y su ajuste a la operativa comercial internacional
- > Conocer el **funcionamiento y ventajas** de las diferentes garantías

Programa de Especialización imprescindible para:

EMPRESAS MULTISECTORIALES

- > Director General
- > Resp. de Asesoría Jurídica
- > Director de Contratación
- > Director de Exportación
- > Director de Desarrollo Internacional
- > Director de Desarrollo de Negocio
- > Director Comercial
- > Resp. Financiaciones Estructuradas

CONSULTORES, ASESORES Y PROVEEDORES DE SERVICIOS PARA LA INTERNACIONALIZACION

- > Resp. de Asesoría Jurídica
- > Resp. Area Internacional
- > Director Comercial
- > Director de Desarrollo de Negocio

BUFETES DE ABOGADOS

- > Resp. de Derecho Internacional
- > Resp. de Derecho Mercantil

Beneficiarse de ser social: plantee sus cuestiones y reserve a través de



@iiR_Spain
#iiREventos



facebook.com/
iirspain.com



Empresa
iiR España



youtube.com/
iirespana



flickr.com/photos/
iirspain

¿Cómo inscribirse?

Elija entre estas 5 opciones para enviarnos sus datos

www.iir.es inscrip@iir.es

▶ t: 902 12 10 15 - 91 700 48 70

▶ f: 91 319 62 18

▶ Príncipe de Vergara, 109
28002 Madrid

El Departamento de Atención al Cliente se pondrá en contacto con Vd. para confirmar su inscripción

Garantías y Contragarantías en el Comercio Internacional

Madrid, 5 de Julio de 2012

BS1272

PRECIO	1.299€*	3ª INSCRIPCION
Si efectúa el pago	1.099€*	DESCUENTO 15%
Hasta el 8 de Junio		
Hasta el 11 de Mayo	999€*	

* 18% IVA no incluido

Consulte Precios Especiales en América Latina

iiR le recuerda que la inscripción a nuestras jornadas es personal

LUGAR DE CELEBRACION

Hotel NH Príncipe de Vergara

Príncipe de Vergara, 92. 28006 Madrid. Tel. 91 563 26 95

iiR España a través de ANCED le puede TRAMITAR SU BONIFICACION

Beneficiarse de las bonificaciones de la Fundación Tripartita para la Formación en Empleo-FTFE, nuestros cursos cumplen con el mínimo de horas exigido y además le proporcionamos toda la documentación para que el mismo sea bonificable. Solicite más información

No puedo asistir. Estoy interesado en su documentación

Div. B/MB

INFORMACION GENERAL

CERTIFICADO DE ASISTENCIA

A todos los asistentes que lo deseen se les expedirá un Certificado Acreditativo de Asistencia a este evento.

CANCELACION

Si Vd. no puede asistir, tiene la opción de que una persona le sustituya en su lugar. Para cancelar su asistencia, comuníquenoslo con, al menos, 2 días laborables antes del inicio del evento. Se le enviará la documentación una vez celebrado el evento (***) y le será retenido un 30% del precio de la inscripción en concepto de gastos administrativos. Pasado este periodo no se reembolsará el importe de la inscripción. iiR le recuerda que la entrada a este acto únicamente estará garantizada si el pago del evento es realizado antes de la fecha de su celebración.

(***) En caso de cancelación del evento por parte de iiR el asistente podrá elegir la documentación de otro evento)

Hasta 5 días antes, iiR se reserva el derecho de modificar la fecha de celebración del curso o de anularlo, en estos casos se emitirá un vale aplicable en futuros cursos o se devolverá el 100% del importe de la inscripción.

ALOJAMIENTO

Beneficiarse de la mejor tarifa disponible en el Hotel correspondiente y en los Hoteles de la Cadena NH haciendo su reserva a través de Viajes Iberia, e-mail: Valladolid.labrador@viajesiberia.com o Tel. 98 321 95 70, indicando que está Vd. inscrito en un evento de iiR España.

TRANSPORTISTA OFICIAL

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un descuento del 45% en Business y del 50% en Turista sobre las tarifas completas en los vuelos con Iberia. En los vuelos operados por Air Nostrum obtendrán un 30% de descuento sobre tarifas completas Business y Turista. La reserva y emisión se puede hacer en: SERVIBERIA (902 400 500), Oficinas de Ventas de IBERIA, www.iberia.com/ferias-congresos/ y/o Agencia Viajes Iberia, indicando el Tour Code BT2IB21MPE0020.

TRANSPORTE OFICIAL TERRESTRE

Los asistentes a los eventos que iiR España celebre obtendrán un descuento del 30% en trenes de: Alta Velocidad-Larga Distancia, Alta Velocidad-Media Distancia y Cercanías-Media Distancia-Convencional. Beneficiarse de este descuento descargando el documento de asistencia en www.iir.es/renfe y presentándolo en cualquier punto de venta RENFE, al adquirir el billete.



Datos personales: En cumplimiento con el artículo 5 de la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de Diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos de que los datos personales que aporte en el presente formulario serán incorporados a los ficheros de "Institute for International Research España, S.L.", debidamente inscritos ante la Agencia Española de Protección de Datos, y cuyas finalidades son la gestión y cumplimiento de la relación establecida como consecuencia de la inscripción en el evento a que hace referencia, así como la gestión por parte de iiR de la selección de los asistentes al mismo, así como la realización de envíos publicitarios acerca de las actividades, servicios, ofertas, promociones especiales y de documentación de diversa naturaleza y por diferentes medios de información comercial, además de la gestión de la información de la que se disponga para la promoción de eventos, seminarios, cursos o conferencias que pudieran resultar de interés para los inscritos, de acuerdo con las labores de segmentación y obtención de perfiles relativa a los mismos, todo ello al objeto de personalizar el trato conforme a sus características y/o necesidades. Mediante la presente, usted queda informado y consiente que sus datos puedan ser cedidos a patrocinadores, publicaciones, expositoriales en ferias y otros sujetos en base a la relación que iiR mantiene con los mismos para procurar una mayor eficiencia de la gestión de sus actividades. Para el ejercicio de los derechos de acceso, rectificación, cancelación u oposición de sus datos por parte de iiR, deberá remitir un escrito identificado con la referencia "Protección de Datos" a "Institute for International Research España, S.L.", con domicilio social en la calle Príncipe de Vergara nº109, 28002 Madrid, en el que se concrete la solicitud y al que acompañe fotocopia de su Documento Nacional de Identidad.



iiR Doc

iiR España le ofrece la documentación formativa
más completa de su sector
Estrategias de Internacionalización de Empresas

Para adquirirla, contacte con:

Vanessa López • Tel. 91 700 01 82

documentacion@iirspain.com • www.iir.es/doc

¿Por qué elegir iiR?

iiR España es Líder desde hace más de **20 años** en el desarrollo y gestión de contenidos y eventos para empresas. Pertenecemos al **Grupo Informa plc**, el mayor especialista en contenidos académicos, científicos, profesionales y comerciales a nivel mundial. Cotizado en la Bolsa de Londres, el grupo cuenta con **10.500** empleados en **40 países**, **150 unidades operativas** y más de **120 líneas de negocio** distintas:

- + **12.000 eventos** a través de compañías como **iiR, IBC o Euroforum**
- + **40.000 títulos académicos** en catálogo a través de marcas tan prestigiosas como **Taylor & Francis o Routledge**
- Soluciones estratégicas de **performance improvement** a través de marcas tan reconocidas como **ESI Internacional, Achieve Global, Forum o Huthwaite**

En **España**, ofrece un servicio de formación e información integral con productos innovadores que, anualmente, eligen más de **8.000 profesionales**:

- **Programas presenciales:** + **500** seminarios, cursos, conferencias, encuentros y congresos de producción propia anuales
- **Formación In Company:** + **200** cursos diseñados e impartidos de forma exclusiva para cada empresa
- **Formación on line:** Written Courses, E-learning, Web Seminars, Eventos Virtuales y Documentación Técnica de alto valor añadido y contenido de máximo interés

Además, comparte sinergias de negocio con **Grupo Info:** empresa editora de las revistas técnicas Infomarine, Infopower, Infoenviro e Infodomus.

¿Sabe que iiR es mucho más que eventos?
Descubra todos nuestros servicios

Formación In Company

Paloma Palencia

Tel. 91 700 06 80 • ppalencia@iirspain.com

Documentación On Line

Vanessa López

Tel. 91 700 01 82 • Fax 91 141 36 15 • documentacion@iirspain.com

Acciones de patrocinio y eventos a medida

Nacho Flores

Tel. 91 700 49 05 • Móvil: 609 883 316 • sponsor@iir.es

Written Courses

Dpto. Customer Relations

Tel. 902 12 10 15 / 91 700 48 70 • emartin@iirspain.com

E-learning

Susana Conde

Tel. 91 700 42 75 • sconde@iirspain.com

Eventos Virtuales

Dpto. Sponsor

Tel. 91 700 49 05 • sponsor@iir.es

www.informa.com

www.iir.es

PDF

ADMINISTRACION PUBLICA

18 ABRIL	Seminario: MODELO DE AUTORIZACION EXPRES DE ACTIVIDADES Y OBRAS	MADRID
22 MAYO	Seminario: PLANIFICACION PRESUPUESTARIA EN LAS AA.PP.	BARCELONA
23 MAYO	Seminario: ENAJENACION DE BIENES INMUEBLES DE LAS AA.PP.	MADRID
24 MAYO	Seminario: RENEGOCIACION DE CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO	MADRID
7 JUNIO	Seminario: PLANIFICACION PRESUPUESTARIA EN LAS AA.PP.	MADRID

ENERGIA

11-12 ABRIL	Seminario: MERCADO DEL AGUA 2012	MADRID
25 ABRIL	Seminario: PROYECTO DE ENERGIAS RENOVABLES EN LATAM	MADRID
17 MAYO	Seminario: WATER PRICING EN ESPAÑA	MADRID
22-23 MAYO	Seminario: ENERGY DERIVATIVES	MADRID
29-30 MAYO	Seminario: CONTROL, SUPERVISION Y MANTENIMIENTO DE SUBESTACIONES ELECTRICAS	MADRID

FARMA

11 ABRIL	Seminario: GUIAS EUROPEAS/ICH	MADRID
24 ABRIL	Seminario: PRODUCTOS COSMETICOS	BARCELONA
8-9 MAYO	Seminario: BUENAS PRACTICAS DE DISTRIBUCION FARMACEUTICA GDPs	MADRID
9 MAYO	WebSeminar: ENVIO ELECTRONICO DE INFORMACION SOBRE MEDICAMENTOS	
24 MAYO	Seminario: REACH & CLP	MADRID
29-30 MAYO	Seminario: COMPLEMENTOS ALIMENTICIOS	MADRID
12-13 JUNIO	Seminario: DRUG MASTER FILE & CEP ELECTRONICO	BARCELONA

FINANZAS/BANCA



16-17 ABRIL	Seminario: TECNICAS DE ANALISIS Y SELECCION DE FONDOS	MADRID
17-18-19 ABRIL 22-23 MAYO	Seminario: CONTROL DE GESTION	MADRID
17-18-19 ABRIL	Seminario: FORMACION FINANCIERA DE DIRECTORS & SENIOR MANAGERS	MADRID
24 ABRIL	Seminario: BEHAVIORAL FINANCE	MADRID
8-9-10 MAYO	Seminario: VALORACION DE EMPRESAS	MADRID
22 MAYO	Conferencia: PREVENCION DEL BLANQUEO DE CAPITALS	MADRID
23-24-25 MAYO	Seminario: CERTIFICATE IN PROJECT FINANCE	MADRID
23-24 MAYO	Seminario: NUEVAS ESTRATEGIAS DE OTORGAMIENTO Y RECUPERACION DE CREDITOS	MADRID
24 MAYO	Conferencia: 12º FORUM BUSINESS INTELLIGENCE	MADRID
14 JUNIO	Conferencia: GESTORES PATRIMONIALES Y AGENTES FINANCIEROS	MADRID

HABILIDADES/MANAGEMENT



13-20-27 ABRIL 11-18 MAYO	Seminario: HABILIDADES DIRECTIVAS PARA LA INNOVACION Y EL LIDERAZGO	MADRID
17-18-19 ABRIL	Seminario: NEGOCIACION AVANZADA PARA PROJECT MANAGERS Certificación The George Washington University	MADRID
23-24 ABRIL	Seminario: TECNICAS EFICACES DE PRESENTACIONES EN PUBLICO Communispond	MADRID
21-22 MAYO	Seminario: TECNICAS EFICACES DE PRESENTACIONES EN PUBLICO Communispond	BARCELONA



IT/TELECOMUNICACIONES



17-18 ABRIL	Seminario: DISEÑO, DESARROLLO, GESTION Y PROTECCION DE ARCHIVO DIGITAL	MADRID
18 ABRIL	Conferencia: R-EVOLUTION TV	MADRID
23 MAYO	Seminario: CONTROL Y REDUCCION DE COSTES EN TELEFONIA/INTERNET	MADRID
24 MAYO	Conferencia: 12º FORUM BUSINESS INTELLIGENCE	MADRID
29 MAYO	Conferencia: NEXT GENERATION E-LEARNING	MADRID
19 JUNIO	Conferencia: BIG DATA	MADRID

LEGAL/FISCAL



11 ABRIL	Seminario: GUIAS EUROPEAS/ICH	MADRID
11-12 ABRIL	Seminario: MERCADO DEL AGUA	MADRID
17-18-19 ABRIL	Seminario: PROYECTOS DEL SECTOR INFRAESTRUCTURAS EN LATAM	MADRID
18-19 ABRIL	Seminario: CUESTIONES PRACTICAS DE LA NUEVA REFORMA LABORAL	MADRID
18 ABRIL	Seminario: MODELO DE AUTORIZACION EXPRES DE ACTIVIDADES Y OBRAS	MADRID
22 MAYO	Conferencia: PREVENCION DEL BLANQUEO DE CAPITALS	MADRID
24 MAYO	Seminario: RENEGOCIACION DE CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO	MADRID
30-31 MAYO	Seminario: REDACCION DE CONTRATOS INTERNACIONALES	MADRID
30-31 MAYO	Seminario: NUEVO DERECHO LABORAL PARA NO EXPERTOS	MADRID



MARKETING/VENTAS/COMUNICACION

18 ABRIL	Conferencia: R-EVOLUTION TV	MADRID
23-24 ABRIL	Seminario: TECNICAS EFICACES DE PRESENTACIONES EN PUBLICO Communispond	MADRID
24-25 ABRIL	Seminario: PLAN DE MARKETING EN FACEBOOK & TWITTER ADVANCED	MADRID
17-18 MAYO	Seminario: PLAN DE MARKETING EN FACEBOOK & TWITTER ADVANCED	BARCELONA
21-22 MAYO	Seminario: TECNICAS EFICACES DE PRESENTACIONES EN PUBLICO Communispond	BARCELONA
22-23-24 MAYO	Seminario: COMUNICACION INTERNA	MADRID
24 MAYO	Conferencia: 12º FORUM BUSINESS INTELLIGENCE	MADRID
30-31 MAYO	Seminario: ESCRITURA EFICAZ PARA WEB Y RRSS	MADRID

RR.HH./LABORAL



18-19 ABRIL	Seminario: CUESTIONES PRACTICAS DE LA NUEVA REFORMA LABORAL	MADRID
22-23-24 MAYO	Seminario: COMUNICACION INTERNA	MADRID
29 MAYO	Conferencia: NEXT GENERATION E-LEARNING	MADRID
30-31 MAYO	Seminario: NUEVO DERECHO LABORAL PARA NO EXPERTOS	MADRID